

個人事業主・企業オーナー・投資家必見
借り手が決まってから自動車を購入するから在庫リスクなし！
全く新しい中古車事業のご提案です。

あなたの顧問税理士も知らない

節税にもなる 中古車投資事業の オーナー様(代理 店)を募集します。

富裕層達が実践する節税×投資術



「節税」しながら「収益」を得る。 富裕層達が実践している中古車事業をご紹介します。

中古車で節税できるとはよく聞くけど、
使用頻度もそんなに多くないし、ガソリン代・保険など
自動車税などの維持費がもったいない。

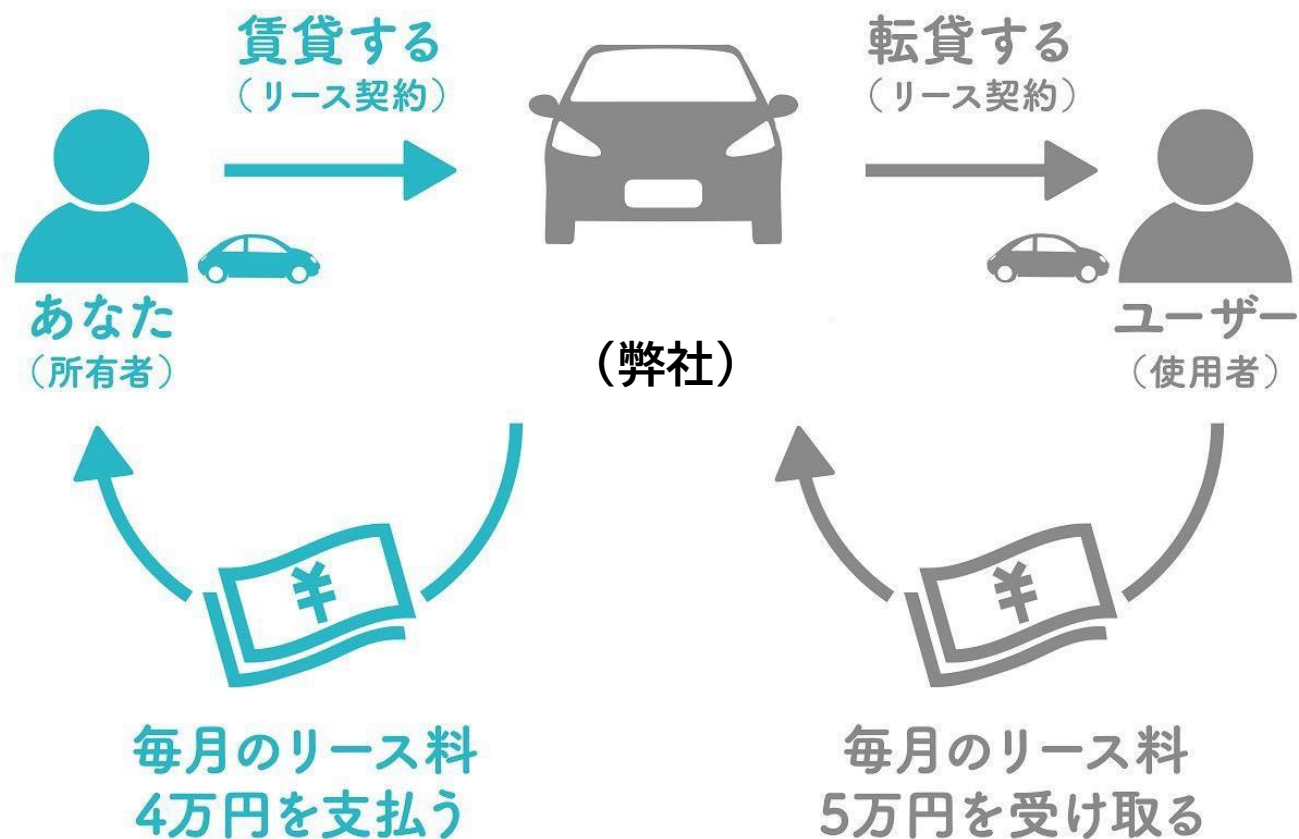
業者に勧められて**キャンピングカー**を買ったけど、借
り手が見つからない上に維持費がかさんで投資として
成り立っていない。

中古車を使った節税をご検討されている多くの方は
そういった悩みをお持ちです。

今回ご紹介する中古車投資は、**弊社に全ての業務を
丸投げし、車両の購入費で効果的に節税しつつ毎月
のリース代と売却益を得る「中古車リース販売業」**
なのです。



中古車を使った節税投資術の全体像



ご購入いただいた自動車は弊社が借主となってオーナー様よりリースしますので、リース料回収リスクがありません！

手離れ抜群のビジネススキーム

オーナー様は自動車の所有者になっていただくだけ。
以下の事柄は全て弊社が行います。

① 中古車を買いたい
ユーザーを見つける



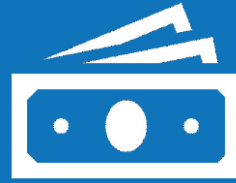
② 業界専用の
オークションで仕入れる



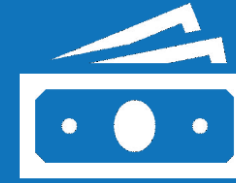
③ 中古車をリース契約
でユーザーに販売する



④ エンドユーザー様から
リース料を回収する



⑤ リース契約終了後に車両を買取し
現金をオーナー様にお支払いする。



エンドユーザー様とのやり取りは全て弊社が代行いたします。

節税

Tax Saving

代理店加盟金・自動車購入費 は全額損金計上が可能です。

4年落ち自動車は1年で償却が可能です。
また、代理店加盟金も契約期間での償却が可能。
効果的な節税が期待できます。

※代理店加盟について
自動車リース事業に取り組んでいただくため、代理店
加盟をしていただいております。



維持費

Maintenance

車両の維持費は自動車税のみです。

自動車の整備費用や保険料、車検などはすべて弊社またはエンドユーザー様の負担となり、オーナー様のご負担は自動車税のみとなります。



リセールバリュー

Resale value

リース契約終了後に 弊社買取りで即現金化

リース期間終了後の車両は適正価格で弊社が買取りをいたします。
オーナー様はリース期間中だけでなく、
リース契約終了時にもまとまった現金を
得られます。



投資

Investment

他の投資とは比較にならない 圧倒的な利回りを実現

弊社がご提供する自動車投資の利回りは、実
質年利回り10%以上！

次頁でご紹介する最近の実例をご覧ください。





car invest service

節税しながら収益が得られる

運用実績
利回り



リース自動車146台稼働中 2023年6月現在

令和5年8月7日

ご購入車両 提案書

No.	車種	価格（諸費用込）	契約期間	リース月額	リース総額	買取予想金額（※）	リターン予想額	予想利益	利回り
1	トヨタ・ハイエース	¥2,500,000	5年	¥57,000	¥3,420,000	¥500,000	¥3,920,000	¥1,420,000	157%
2	トヨタ・クラウン	¥4,300,000	5年	¥90,000	¥5,400,000	¥1,500,000	¥6,900,000	¥2,600,000	160%
3	ジャガー・Fタイプ	¥3,800,000	5年	¥83,000	¥4,980,000	¥1,200,000	¥6,180,000	¥2,380,000	163%
4	トヨタ・ヴェルファイア	¥1,750,000	5年	¥42,000	¥2,520,000	¥350,000	¥2,870,000	¥1,120,000	164%
5	トヨタ・アルファード	¥1,750,000	5年	¥42,000	¥2,520,000	¥350,000	¥2,870,000	¥1,120,000	164%
6	いすゞダンプ	¥2,500,000	5年	¥57,000	¥3,420,000	¥700,000	¥4,120,000	¥1,620,000	165%
7									
8									
9									
10									
合計		¥16,600,000		¥371,000	¥22,260,000	¥4,600,000	¥26,860,000	¥10,260,000	

※購入する車両についてはエンドユーザー様の希望により変更となる場合がありますが、購入費用に対する利回りに変更はありません。

※リース期間終了後の買取金額については、車両の状態・走行距離・相場状況によって変動します。

本提案書の有効期限： 令和5年8月14日

私たちの強み

01 集客力



自社サイトでの完全自社集客
毎月 50 名を超えるユーザーが問い合わせ

リスティング広告、SEO対策、SNSマーケティング、メールマーケティングなどあらゆるプロモーションを行っております。
圧倒的な集客力があるのでユーザー様が決まっ
てからの仕入れが可能。
在庫リスクを回避できます。

私たちの強み

02 運用実績



日本で唯一のスキームで
豊富な運用実績

中古車の運用台数は160台以上。
しかも、徹底したリスク管理でリース料の期限内回収率は驚きの98%超！
これは一般的な金融機関のそれをも凌駕する数値です。

私たちの強み

03 徹底したリスク管理

理由① 買い手が決まったら車両を購入

買い手が決まってから自動車を仕入れますので在庫リスクがありません。

理由② 借主は弊社です。

自動車のオーナー様とリース契約を結ぶのはエンドユーザーではなく弊社。エンドユーザー様の支払い状況とは関係なく、毎月決まった日に弊社がリース料をオーナー様に支払います。

理由③ 貸し倒れのリスクを徹底回避

エンドユーザー様からのリース料回収を徹底するため全てのリース自動車にGPSを搭載。支払い遅延が発生してから1か月以内に車両を回収するなど、貸し倒れを徹底的に回避しています。

理由④ 万が一の時には車両代金を補償

万が一、自動車が事故や盗難に遭ってしまうなど回収不能になった場合でも、弊社が車両代金を補償いたします(条件をご確認ください)。

募集要項

今回募集する代理店様の募集要項は以下の通りです。

業 務 内 容 中古車リース販売代行業

募 集 対 象 法人でも個人でも可

募 集 地 域 全国

初 期 費 用 代理店加盟金として35万円（税込38.5万円）
自動車仕入費用として100万円～3,000万円程度

ご加盟の流れ お問い合わせ → 面談（ZOOMまたは直接） → 代理店契約
